



Help wanted!

MessengerPeople ist einer der Pioniere im Bereich Messenger Services und heute der führenden Software-as-a-Service-Anbieter für Messenger Kommunikation & Chatbots. Mit unserer Lösung nutzen Unternehmen die beliebtesten Messenger, wie WhatsApp, Facebook Messenger, Apple Business Chat, Telegram, Viber und Co. professionell und sicher.

Seit September 2021 sind wir Teil von Sinch! Das schwedische, börsennotierte Unternehmen verbindet Unternehmen und Kund:innen weltweit über Mobile Messaging, Sprach- und Video-Telefonie.

Zu unseren Kund:innen gehören unter anderem acht der zehn größten U.S. Technologieunternehmen. Heute zählen wir über 4.000 Mitarbeiter:innen in mehr als 40 Ländern.

„Wo Messenger draufsteht – ist MessengerPeople drin“

Unser Sales Team braucht dringend Verstärkung! Wachsende Aufgaben, zunehmende Internationalisierung und unser Fokus auf schnell skalierende Software treibt uns an.

Für unseren Sitz in München suchen wir daher schnellstmöglich mehrere

Sales Development Representatives (m/w/d)

Als Teil eines cross-funktionalen Teams und unterstützt Du die Pre-Sales Prozesse insbesondere in der **Neukundenakquise** und identifizierst **qualifizierte Leads** für das Sales Team (DACH / Intl.).

Deine Aufgaben

- Du recherchierst, identifizierst und qualifizierst potentielle Neu-Kunden und deren relevante Ansprechpartner
- Du bist der erste Vertriebskontakt und kontaktierst Unternehmen aus verschiedensten Branchen via Telefon, Email und LinkedIn.
- Du begeisterst fachliche Entscheider, überzeugst sie unsere Lösung näher kennenzulernen und vereinbarst Termine für das Sales Team
- Du bearbeitest Deine Lead-Pipeline aktiv und bleibst mit Follow-Ups auf dem aktuellen Stand
- Du dokumentierst und pflegst Deine Aktivitäten und Kontakte im CRM System

Das bringst Du mit:

- Du bist kommunikationsstark, selbstsicher und kannst komplexe Themen einfach erklären
- Du hast ein freundliches, gewinnendes Auftreten und Gespür für dein Gegenüber
- Du zeichnest Dich durch selbstständige, proaktive und zielorientierte Arbeitsweise aus
- Du hast idealerweise erste praktische Erfahrungen im Bereich Telefonakquise oder Vertrieb
- Du bist technikaffin und hast Spaß Neues auszuprobieren
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse (C1) und sehr gute Englischkenntnisse (B2+)
- Du hast eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung

Das erwartet Dich

- Viele spannende Themen, ein erfolgreiches Produkt und ein wachsendes, globales Unternehmen – hier ist viel Platz für Dich und Deine Ideen!
- Ein internationales und hochmotiviertes Team. Hands on Spirit treibt uns an!
- Cooles Büro nahe München Hauptbahnhof. Auch Remote-Arbeit ist möglich
- Regelmäßige Team-Events von Rodeln, Wandern bis Hütten-Wochenende
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur

Bewirb Dich jetzt bei uns und werde Teil des Sales Teams! Wir freuen uns auf Dich, Deine Ideen, Deine Neugierde und vor allem Deine Persönlichkeit!

Deine persönlicher Ansprechpartnerin

Sylvia Bezold
Human Resources

+49 89 416 173-196
Sylvia.Bezold@MessengerPeople.com
WhatsApp: +49 89 416 173 170

Seidlstrasse 8
D-80335 München
MessengerPeople.com